

# Tècnic/a de captació de fons privats i públics i promoció comercial

## Propòsit de la Fundació Impulsa

La Fundació Impulsa promou la igualtat d'oportunitats dels joves a través de l'acompanyament en la seva formació i el seu creixement personal. Joves seleccionats amb criteris econòmics i de motivació per seguir estudiant reben suport per cursar cicles de Formació Professional (FP).

## Descripció del lloc de feina

La persona seleccionada tindrà la responsabilitat del desenvolupament de les accions de captació de fons privats vinculades principalment amb empreses i fundacions, així com la sol·licitud i justificació de subvencions públiques i convocatòries privades.

Actualment la Fundació Impulsa compta amb en suport econòmic de més de 150 organitzacions donants amb una elevada taxa de fidelització i una xarxa d'Ambaixadors a cadascun dels territoris d'actuació que col·laboren de manera altruista i desinteressada promovent la Fundació i establint connexions amb el teixit empresarial. La persona seleccionada també es coordinarà i donarà suport als ambaixadors en les seves relacions comercials.

## Principals tasques i responsabilitats

- Realitzar la prospecció i captació de nous col·laboradors (empreses, fundacions, sector públic i donants particulars), a través de trucades, visites i reunions.
- Fer seguiment mensual de les renovacions de quotes per part de les empreses donants.
- Redactar i presentar propostes de col·laboració així com la posterior justificació i rendició de comptes.
- Actualitzar sistemàticament la informació de les visites comercials i nous contactes al CRM de la Fundació.
- Gestió sistemàtica de les donacions rebudes (fitxa d'alta, certificats de donació, cartes d'agraïment, etc.).
- Donar suport en la sol·licitud i justificació de convocatòries de projectes socials i subvencions públiques.
- Donar suport en el disseny i planificació de les activitats, campanyes de publicitat on / off o esdeveniments dirigits a la promoció de les accions de captació de fons.

## Educació i qualificació

**Requerida:** Llicenciatura, Grau o equivalent en titulació de l'àmbit de les Ciències Socials.

**Desitjada:** Formació específica en captació de fons i/o tècniques comercials.

### Experiència i coneixement

- Experiència en gestió de vendes, departaments comercials en sector privat, relacions institucionals o en àrees de Promoció Econòmica o en altres sectors o en departaments de captació de fons en organitzacions no lucratives.
- Alta capacitat de comunicació i d'expressió oral i escrita en **català i castellà**.
- **Disponibilitat de treball presencial 4 dies de dilluns a divendres a la seu de la Fundació ubicada a Vic**
- Disponibilitat per realitzar desplaçaments habituals arreu de territori Catalunya per realitzar visites comercials
- Carnet de conduir B i vehicle propi.
- Domini de tot el paquet Office (word, power point, excel, outlook)

### Competències

- Habilitats per a les relacions interpersonals (Comunicació i persuasió)
- Empatia, respecte i amabilitat
- Persistència, determinació i optimisme
- Dinamisme, responsabilitat i proactivitat (capacitat resolutiva)
- Autonomia, planificació, organització i priorització
- Capacitat per a seguir les directrius corporatives establertes

### Condicions

- Posició Jornada completa
- Data d'inici: Incorporació immediata
- Durada del contracte: indefinit
- Retribució econòmica segons vàlua

### Com aplicar

Les persones candidates hauran d'enviar el Currículum Vitae i la Carta de presentació amb la referència "Tècnic/a de captació de fons" a la següent adreça [seleccio@fundacioimpulsa.org](mailto:seleccio@fundacioimpulsa.org)