

Técnico/a de captación de fondos privados y públicos y promoción comercial

Propósito de la Fundación Impulsa

La Fundación Impulsa promueve la igualdad de oportunidades de los jóvenes a través del acompañamiento en su formación y crecimiento personal. Jóvenes seleccionados con criterios económicos y de motivación para seguir estudiando reciben el soporte para cursar ciclos de Formación Profesional (FP).

Descripción del puesto de trabajo

La persona seleccionada tendrá la responsabilidad del desarrollo de las acciones de captación de fondos privados vinculadas principalmente con empresas y fundaciones, así como la solicitud y justificación de subvenciones públicas y convocatorias privadas.

Actualmente la Fundación Impulsa cuenta con el apoyo económico de más de 150 organizaciones donantes, con una elevada tasa de fidelización, así como con una red de Embajadores en cada uno de los territorios de actuación que colaboran de forma altruista y desinteresada promoviendo la Fundación y estableciendo conexiones con el tejido empresarial. La persona seleccionada también se coordinará con los embajadores en sus relaciones comerciales.

Principales tareas y responsabilidades

- Realizar la prospección y captación de nuevos colaboradores (empresas, fundaciones, sector público y donantes particulares), a través de llamadas, visitas y reuniones.
- Hacer seguimiento mensual de las renovaciones de cuotas por parte de las empresas donantes.
- Redactar y presentar propuestas de colaboración así como la posterior justificación y rendición de cuentas.
- Actualizar sistemáticamente la información de las visitas comerciales y nuevos contactos en el CRM de la Fundación.
- Gestión sistemática de las donaciones recibidas (ficha de alta, certificados de donación, cartas de agradecimiento, etc.).
- Apoyar la solicitud y justificación de convocatorias de proyectos sociales subvenciones públicas.
- Apoyar el diseño y planificación de las actividades, campañas de publicidad on/off o eventos dirigidos a la promoción de las acciones de captación de fondos.

Educación y calificación

Requerida: Licenciatura, Grado o equivalente en titulación del ámbito de las Ciencias Sociales.

Deseada: Formación específica en captación de fondos y/o técnicas comerciales.

Experiencia y conocimiento

- Experiencia en gestión de ventas, departamentos comerciales en sector privado, relaciones institucionales o en áreas de Promoción Económica, así como en otros sectores o en departamentos de captación de fondos en organizaciones no lucrativas.
- Alta capacidad de comunicación y de expresión oral y escrita en catalán y castellano.
- Disponibilidad de trabajo presencial 4 días, de lunes a viernes, en la sede de la Fundación ubicada en Vic.
- Disponibilidad para realizar desplazamientos habituales por toda Cataluña para realizar visitas comerciales.
- Carné de conducir B y vehículo propio.
- Dominio de todo el paquete Office (word, power point, excel, outlook).

Competencias

- Habilidades para las relaciones interpersonales (Comunicación y persuasión).
- Empatía, respeto y amabilidad.
- Persistencia, determinación y optimismo.
- Dinamismo, responsabilidad y proactividad (capacidad resolutive).
- Autonomía, planificación, organización y priorización.
- Capacidad para seguir las directrices corporativas establecidas.

Condiciones

- Posición Jornada completa.
- Fecha de inicio: Incorporación inmediata.
- Duración del contrato: indefinido.
- Retribución económica según valía.

Cómo aplicar

Las personas candidatas tendrán que enviar el Currículum Vitae y la Carta de presentación con la referencia “Técnico/a de captación de fondos” a la siguiente dirección

seleccio@fundacioimpulsa.org