

Especialista en captació de fons i promoció comercial

Propòsit de la Fundació Impulsa

La Fundació Impulsa promou la igualtat d'oportunitats dels joves a través de l'acompanyament en la seva formació i el seu creixement personal. Joves seleccionats amb criteris econòmics i de motivació per seguir estudiant reben suport per cursar cicles de Formació Professional (FP).

Descripció del lloc de feina

La persona seleccionada tindrà la responsabilitat del desenvolupament de les accions de captació de fons privats vinculades principalment amb empreses i fundacions.

Actualment la Fundació Impulsa compta amb en suport econòmic de més de 170 organitzacions donants amb una elevada taxa de fidelització i una xarxa d'Ambaixadors a cadascun dels territoris d'actuació que col·laboren de manera altruista i desinteressada promovent la Fundació i establint connexions amb el teixit empresarial. La persona seleccionada també es coordinarà i donarà suport als ambaixadors en les seves relacions comercials.

Principals tasques i responsabilitats

- Realitzar la prospecció i captació de nous col·laboradors (empreses, fundacions i donants particulars), a través de trucades, visites i reunions.
- Fer seguiment mensual de les renovacions de quotes per part de les empreses donants.
- Redactar i presentar propostes de col·laboració així com la posterior justificació i rendició de comptes.
- Actualitzar sistemàticament la informació de les visites comercials i nous contactes al CRM de la Fundació.
- Gestió sistemàtica de les donacions rebudes (fitxa d'alta, certificats de donació, cartes d'agraïment, etc.).
- Donar suport en la sol·licitud i justificació de convocatòries de projectes socials
- Donar suport en el disseny i planificació de les activitats, campanyes i esdeveniments dirigits a la promoció de les accions de captació de fons.

Educació i qualificació
Requerida: Llicenciatura, Grau o equivalent en titulació de l'àmbit de les Ciències Socials. Desitjada: Formació específica en captació de fons i/o tècniques comercials.
Experiència i coneixement
<ul style="list-style-type: none">▪ Experiència en gestió de vendes, departaments comercials en sector privat, relacions institucionals o en àrees de Promoció Econòmica o en altres sectors o en departaments de captació de fons en organitzacions no lucratives.▪ Alta capacitat de comunicació i d'expressió oral i escrita en <u>català i castellà</u>.▪ Disponibilitat de treball presencial 4 dies de dilluns a divendres <u>a la seu de la Fundació ubicada a Vic</u>▪ <u>Disponibilitat per realitzar desplaçaments habituals en cotxe arreu de territori Catalunya</u> per realitzar visites comercials▪ Carnet de conduir B i vehicle propi.▪ Domini de tot el paquet Office (word, power point, excel, outlook)
Competències
<ul style="list-style-type: none">▪ Habilitats per a les relacions interpersonals (Comunicació i persuasió)▪ Empatia, respecte i amabilitat▪ Persistència, determinació i optimisme▪ Dinamisme, responsabilitat i proactivitat (capacitat resolutiva)▪ Autonomia, planificació, organització i prioritització▪ Capacitat per a seguir les directrius corporatives establertes
Condicions
<ul style="list-style-type: none">▪ Posició Jornada completa▪ Durada del contracte: indefinit▪ Retribució econòmica segons vàlua
Com aplicar
Les persones candidates hauran d'enviar el Currículum Vitae i la Carta de presentació amb la referència "Especialista en captació de fons" a la següent adreça seleccio@fundacioimpulsa.org